

ビジネス計画

I. エグゼクティブ サマリー

ミッション ステートメント

成功への鍵

財務概要

説明			
現金			
売上収益			
年度純利益			
営業利益			
株主資本			
自己資本利益率			

損益分岐点分析

説明			
売上収益			
売上原価			
変動費合計			
人件費			
その他の営業経費			
固定資産減価償却費			
財務経費			
固定費合計			
粗利益率			
損益分岐点売上収益			
損益分岐点を上回る売上収益			

V. マーケティング戦略

市場セグメンテーション

ターゲット市場

VI. 競合分析

分析結果

競合他社の種類/名前	説明

VII. チーム

人数

説明			
セールス担当者			
事務スタッフ			
経営陣			
コンサルタント			
パートナー			
人数合計			

給与・賃金

説明			
セールス担当者			
事務スタッフ			
経営陣			
コンサルタント			
パートナー			
給与・賃金合計			

スタッフ経費

説明			
社会保障			
福利厚生			
有給休暇			
その他			
その他			
スタッフ経費合計			

VIII. 業務経費

開業経費

説明			
開業経費合計			

免責条項

Smartsheet がこの Web サイトに掲載している記事、テンプレート、または情報などは、あくまで参考としてご利用ください。Smartsheet は、情報の最新性および正確性の確保に努めますが、本 Web サイトまたは本 Web サイトに含まれる情報、記事、テンプレート、あるいは関連グラフィックに関する完全性、正確性、信頼性、適合性、または利用可能性について、明示または黙示のいかなる表明または保証も行いません。かかる情報に依拠して生じたいかなる結果についても Smartsheet は一切責任を負いませんので、各自の責任と判断のもとにご利用ください。