## 1ページビジネス計画テンプレート

回答ごとに最大 1~2文

どのように+誰に	私たちは 何をするのか?				
	どのように それを行うのか?				
回を + ど	誰にサービスを 提供するのか?				
なぜ	顧客の問題を定義する				
	提供されるソリューション を定義する				
松	価格と請求戦略				
	収入源				
マーケティング	カスタマー リーチ戦略				
	紹介生成戦略				
競争	上位の競合他社				
	競争上の優位性				
<b>ク</b> でリ 1×	成功マイルストーン マー カー 1				
	成功マイルスト―ン マー カー 2				
状況分析 (SWOT)			内部		
		長所 (+)		短所(-	•)
		チャンス (+)		脅威 ( -	•)

Smartsheet がこの Web サイトに掲載している記事、テンプレート、または情報などは、あくまで参考としてご利用ください。Smartsheet は、情報の最新性および正確性の確保に努めますが、本 Web サイトまたは本 Web サイトに含まれる情報、記事、テンプレート、あるいは関連グラフィックに関する完全性、正確性、信頼性、適合性、または利用可能性について、明示または黙示のいかなる表明または保証も行いません。かかる情報に依拠して生じたいかなる結果についても Smartsheet は一切責任を負いませんので、各自の責任と判断のもとにご利用ください。